

UN NUOVO ASSETTO STRATEGICO PER ISAGRO ALLEANZA CON GOWAN

LUGANO SMALL & MID CAP INVESTOR DAY

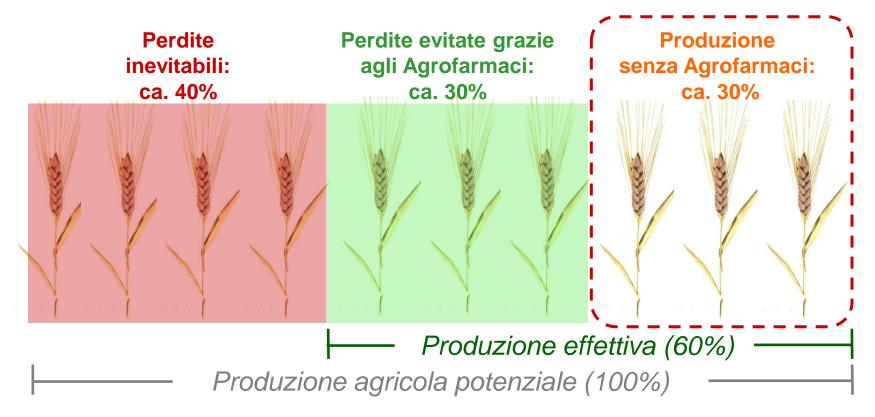


IV Edizione Hotel Splendide Royal 20 settembre 2013



GLI AGROFARMACI: UN RUOLO FONDAMENTALE IN AGRICOLTURA

I farmaci per salvaguardare/aumentare le rese delle colture agricole



- Mercato mondiale degli agrofarmaci (2012): US\$ 47 miliardi
- *Time-to-market* per una nuova molecola: 10-12 anni





ISAGRO: «SMALL GLOBAL PLAYER» DEGLI AGROFARMACI ...

"PICCOLI" RISPETTO AI COMPETITOR,
"GLOBALI" PERCHÉ FONDATI SULL'INNOVAZIONE

CORE-BUSINESS DI ISAGRO

DA SOLI E/O IN PARTNERSHIP

VENDITE IN OLTRE 70 PAESI

2012

RICAVI: 148 €m di cui: 80% ESTERO

FUNGICIDI: 65%
DELLE VENDITE

DIPENDENTI: 620 di cui: 308 ESTERO

RICERCA INNOVATIVA

SVILUPPO

SINTESI CHIMICA FORMULAZIONE (principi attivi) (prodotti finiti)

MARKETING E SVILUPPO LOCALE

DISTRIBUZIONE

PRESENZE

(su base locale)

1 CENTRO R&S E 1 CENTRO PER PROVE DI CAMPO (IN ITALIA), 1 IMPIANTO PILOTA (IN INDIA)



5 IMPIANTI PRODUTTIVI (4 IN ITALIA E 1 IN INDIA)









PRESENZE





... CON 5 LINEE STRATEGICHE

- 1 SVOLGIMENTO ATTIVITÀ DI RICERCA INNOVATIVA IN AUTONOMIA
- SVILUPPO DI NUOVE MOLECOLE/PRODOTTI

 (in partnership per prodotti con elevati investimenti e potenziale commerciale mondiale)
- SVILUPPO PRODOTTI GENERICI PER MISCELE E, INIZIALMENTE, MERCATO INDIANO (sfruttando la presenza industriale e distributiva di Isagro in India)
- SVILUPPO IN MERCATI/AREE GEOGRAFICHE AD ALTO POTENZIALE E SELETTIVA PRESENZA NELLA DISTRIBUZIONE DIRETTA
- 5 AUTOFINANZIAMENTO INVESTIMENTI E POLITICA DI PORTAFOGLIO



L'ALLEANZA CON GOWAN

«TRE OPERAZIONI IN UNA» ...

PARTNERSHIP STRATEGICA

CON UN COMUNE PROGETTO INDUSTRIALE/COMMERCIALE DI MEDIO/LUNGO TERMINE

RAFFORZAMENTO PATRIMONIALE

ANCHE ATTRAVERSO EMISSIONE DI «AZIONI SVILUPPO»

SEMPLIFICAZIONE E RAFFORZAMENTO DELLA STRUTTURA DI CONTROLLO

A SUPPORTO DEL PROGETTO INDUSTRIALE DI ISAGRO

... PER RENDERE ISAGRO PIÙ FORTE STRATEGICAMENTE E FINANZIARIAMENTE



ISAGRO E GOWAN: DUE PARTNER COMPLEMENTARI

ISAGRO: FATTURATO 148€M (~70 PAESI) GOWAN: FATTURATO 470\$M (~80 PAESI)

Portafoglio prodotti

SPECIALITÀ «ORIGINATE» (IN FUTURO ANCHE GENERICI)

1/1/

SPECIALITÀ «ACQUISITE» E GENERICI «BRANDED»

Portafoglio prodotti

Ricerca Innovativa

CONSOLIDATA

V

Ricerca Innovativa

Sviluppo prodotti

MEDIA CAPACITÀ (APPROCCIO DEL «CO-SVILUPPO») $\sqrt{\sqrt{}}$

CONSOLIDATA

Sviluppo prodotti

Sintesi

PER I PRODOTTI DI PROPRIETÀ IN ITALIA E INDIA 1

Sintesi

Formulazione

IN ITALIA E INDIA

 $\sqrt{\sqrt{}}$

NEGLI USA

Formulazione

Registrazione / marketing

CONSOLIDATA

V

CONSOLIDATA

Registrazione marketing

Distribuzione diretta

4 PAESI (COL, IND, ESP, USA) **VV**

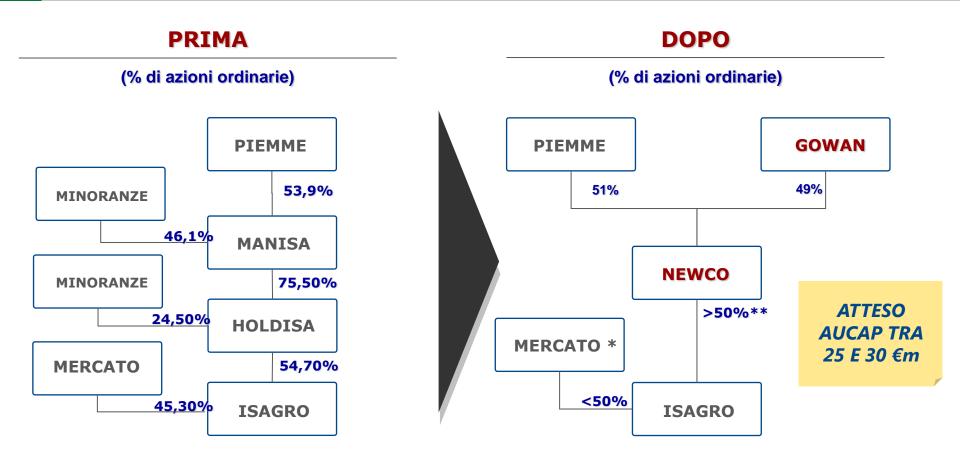
10 PAESI (TRA CUI CAN, ITA, MEX, UK, USA)

Distribuzione diretta

ISPICE

Dati 2012

STRUTTURA DELL'OPERAZIONE



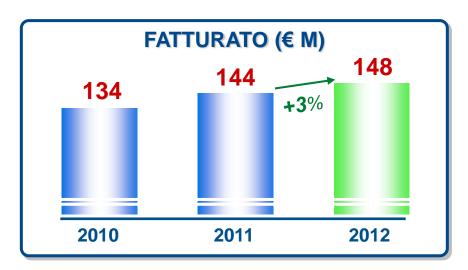
* Il Mercato detiene anche Azioni Sviluppo di nuova emissione ** Percentuali finali dipendenti dal prezzo di emissione delle Azioni Sviluppo

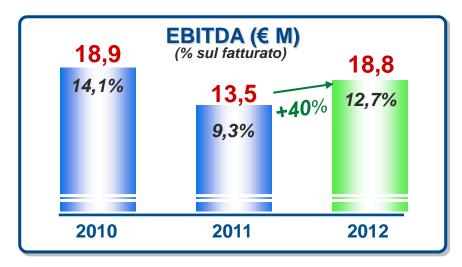
Memo: si ipotizza la fusione di Holdisa e di Manisa in NewCo, che avverrà nella misura resa possibile dall'acquisto delle quote delle Minoranze nelle suddette società



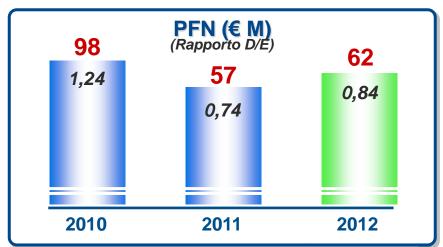
RISULTATI 2012 SOLO IN PARTE INFLUENZATI DALLA SICCITÀ ...

RISULTATI ANNUALI











... CHE HA AVUTO INVECE UN RILEVANTE «EFFETTO TRASCINAMENTO» NEL 1H13

RISULTATI 1° SEMESTRE

